



THE ONLY GLOBAL ASSOCIATION OF YOUNG LAWYERS



23-25 September 2010 | LISBON
23-25 septembre 2010

Portugal

EXPANDING BUSINESS ABROAD –
HOW TO HELP YOUR CLIENTS
PLAY INTERNATIONALLY?

DÉVELOPPER SES ACTIVITÉS À
L'ÉTRANGER: COMMENT AIDER
VOS CLIENTS À DEVENIR DES
ACTEURS INTERNATIONAUX?



With the support of / Avec le soutien de



ASSOCIATION INTERNATIONALE DES JEUNES AVOCATS – INTERNATIONAL ASSOCIATION OF YOUNG LAWYERS



Introduction

Each year, many companies consider international expansion as a growth strategy. Typically, your clients will want to explore with you how better to achieve this: by way of a “commercial attack”, selling directly in the new country or appointing distributors or commercial agents, by a “direct approach” of setting up a subsidiary or contracting a joint venture, or by investing in the market directly, by acquiring a local target.



When developing a strategic plan for expansion, companies’ decision-makers and their advisors are faced with a number of issues: not only business and marketing tactics, but also legal, employment and tax concerns.

The Distribution Law, Tax Law and Labour Law Commissions are delighted to invite you to attend and enjoy a first-class seminar with presentations from in-house counsels of worldwide acting companies, experienced lawyers and tax advisors, business developers and a representative of the Chamber of Commerce.

The seminar format will guarantee a lively debate and interaction. We will analyse each stage in a typical international company storyline from a distribution, employment, tax and corporate viewpoint, giving the delegates the opportunity to ‘sit’ with us on the advisory board of our expanding company client, as well as hear the real stories of the companies who succeeded in their internationalization. It will be the perfect opportunity to learn from high-profiled practitioners and academics from all over the world, to discuss and exchange views and hands-on experience and to establish and develop relationships with colleagues from other firms and countries.

Last but not least, after an exquisite scientific program, the best food and in good company, the social program will not disappoint you!! – come and get a taste of the famous Lisbon night life, the best way to end your day and a further reason to come to the seminar in Lisbon!

Chaque année, lors de l'élaboration de leur stratégie de croissance, de nombreuses entreprises se posent la question d'une expansion à l'international. Dans un tel cas, vos clients voudront alors en règle générale déterminer avec vous les meilleures solutions pour y parvenir: par le biais d'une « attaque commerciale », en vendant directement dans le nouveau pays ou en nommant des distributeurs ou des agents commerciaux; par le biais d'une « approche directe », en y établissant une filiale ou en mettant en place une joint venture; ou par le biais d'un investissement direct dans le marché, en faisant l'acquisition d'une cible locale.

Les décideurs et leurs conseils qui élaborent le plan stratégique d'expansion de l'entreprise doivent faire face à un certain nombre de problématiques, non seulement en matière de tactique commerciale et marketing, mais aussi vis-à-vis des réglementations sociales et fiscales.

Les Commissions Droit de la distribution, Droit fiscal et Droit social sont donc heureuses de vous convier à un séminaire de haute qualité au cours duquel vous pourrez apprécier les présentations de juristes d'entreprises de tailles mondiales, d'avocats et de conseils fiscaux expérimentés, de responsables du développement, ainsi que d'un représentant de la Chambre du commerce.

Le format de ce séminaire promet des débats animés ainsi qu'un haut degré d'interactivité. Nous procéderons à l'analyse, étape par étape, de l'expansion d'une entreprise internationale classique, dans ses aspects de distribution, d'emploi, de fiscalité et de corporate, en permettant aux participants de "siéger" avec nous à la commission consultative de l'entreprise en expansion, ainsi que d'entendre le témoignage de sociétés ayant réussi leur internationalisation. Ce séminaire sera ainsi une occasion unique de profiter des connaissances de praticiens et universitaires de renom venus du monde entier, d'avoir des échanges de vues, de partager des expériences concrètes, et d'établir et développer des relations avec des collègues dans d'autres sociétés et d'autres pays.

Enfin, après un programme scientifique de haut niveau, vous ne serez pas non plus déçus par le programme social qui prévoit notamment nourriture exquise et convivialité! Venez donc goûter à la célèbre vie nocturne de Lisbonne : la meilleure façon d'achever la journée, et une raison de plus d'assister au séminaire de Lisbonne!



Program

Thursday 23 September

- 19.00 Registration at Altis Belém Hotel & Spa, Doca do Bom Sucesso, 1400-038 Lisbon
19.30 Welcome Drink at Bar/Esplanade Altis Belém

Friday 24 September

- 8.45 Registration at Altis Belém Hotel & Spa, Doca do Bom Sucesso, 1400-038 Lisbon
- 9.00 **Welcome Addresses**
Alessandra Tarissi de Jacobis – President of AIJA
Marta de Oliveira Pinto Trindade, Abreu Advogados, Lisbon – President of the Labour Law Commission
Julia Blind, Kleiner Rechtsanwälte, Stuttgart – President of the Distribution Law Commission
- 9.15 **PANEL NO. 1: The commercial attack: direct sales, agency and distribution agreements, exclusivity and non compete covenants**
Moderator: Roberto Luzi Crivellini, Advoco studio legale associato, Verona
Speakers: David Diris, Kocks and partners, Bruxelles
Serena Corongiu, Studio legale Corongiu, Vicenza
Giovanni Izzo, Abbatescianni e associati, Rome
Marta de Oliveira Pinto Trindade, Abreu Advogados, Lisbon
- 11.00 Coffee Break
- 11.30 **PANEL NO. 2: Representative office/Permanent establishment**
Moderator: Franz Althuber, DLA Piper, Vienna
Main company and distribution law issues: distribution agreements, incorporation of branches
Christophe Héry, Lmt Avocats, Paris
Main tax law issues: definition of a permanent establishment in international tax law, regulations in double taxation treaties,...
Franz Althuber, DLA Piper, Vienna
Frank Buitenwerf, VMW Taxand, Amsterdam
Main insurance law issues: D&O Insurance, Warranty & Indemnity Insurance issues,...
Maria Griesmayr, Wolf Theiss, Vienna
- 13.00 Lunch at Altis Belém Hotel & Spa
- 14.00 **PANEL NO. 3: The direct approach: Joint ventures**
Moderator: Christophe Héry, Lmt Avocats, Paris
Internal organization and distribution of powers in a joint venture
Barbara Calza, De Berti Jacchia Franchini Forlani, Milan
Limitation of liabilities between the joint venture's shareholders
Janneke Bakker, Holland Van Gijzen, Rotterdam
Transfer pricing policy and tax adjustment risk
Franz Althuber, DLA Piper, Vienna
Conditions for posting an employee to the joint venture
Roeland Hartman, Holland van Gijzen, Amsterdam



- 15.45 Coffee Break
- 16.00 **PANEL NO. 4: The final attack: Acquisition of a local target**
Moderator: Julia Blind, Kleiner Rechtsanwälte, Stuttgart
A real life story
Roderick Micallef, General Manager of the Corinthia Hotel Lisbon
Due Diligence - a major success factor for an acquisition
Julia Blind, Kleiner Rechtsanwälte, Stuttgart
Key decisions: asset or share deal, partial or total control, participation of management, financing
Milena Prisco, Studio Legale Jacobacci, Sterpi, Francetti, Regoli, de Haas & Associati, Turin
Protection of International Investments
Justus Jansen, Brödermann & Jahn, Hamburg
- 17.30 End of Friday scientific program
- 19.30 Meeting Point at Altis Belém Hotel & Spa for Bus Shuttle
20.00 Dinner at Taberna do Chiado, Caçada Nova de São Francisco 2, 1200-300 Lisbon

Saturday 25 September

- 09.00 Registration
- 9.30 **Introduction**
Simão Mira, Albuquerque & Associados, Sociedade de Advogados RL, Lisbon
Mock negotiation "GO GREEN expands..."
Volunteers of the audience will "take action". We negotiate different issues coming up while GO GREEN USA wants to expand its activity in Europe beyond UK, where it has set up its first branch some time ago. The first target of the European plan is Portugal.
- 11.15 Coffee station in the room
- 11.30 **Mock negotiation "GO GREEN expands..." – Follow up**
- 13.00 Lunch at À Margem, Doca do Bom Sucesso, 1400-038 Lisbon
- Social Program
- 15.00 Tour Gocar. (www.gocartours.pt) (optional)
- 19.30 Meeting Point at Altis Belém Hotel & Spa for Bus Shuttle
20.00 Dinner at Palácio da Independência, Largo de São Domingos, 11 1150-320 Lisbon (optional)

Programme

Jeudi 23 septembre

- 19.00 Inscription à l'Altis Belém Hotel & Spa, Doca do Bom Sucesso, 1400-038 Lisbonne
19.30 Cocktail de bienvenue au Bar/Esplanade de l'Altis Belém

Vendredi 24 septembre

- 08.45 Inscription à l'Altis Belém Hotel & Spa, Doca do Bom Sucesso, 1400-038 Lisbonne
09.00 **Discours de bienvenue**
Alessandra Tarissi de Jacobis – Présidente de l'AIJA
Marta de Oliveira Pinto Trindade, Abreu Advogados, Lisbonne – Présidente de la Commission Droit du travail
Julia Blind, Kleiner Rechtsanwälte, Stuttgart – Présidente de la Commission Droit de la distribution
09.15 **PANEL N° 1: L'attaque commerciale: Ventes directes, contrats d'agent et de distribution, clauses d'exclusivité et de non-concurrence**
Modérateur: Roberto Luzi Crivellini, Advoco studio legale associato, Vérone
Intervenants:
David Diris, Kocks and partners, Bruxelles
Serena Corongiu, Studio legale Corongiu, Vicence
Giovanni Izzo, Abbatescianni e associati, Rome
Marta de Oliveira Pinto Trindade, Abreu Advogados, Lisbonne
11.00 Pause-café
11.30 **PANEL N° 2: Bureau de représentation/établissement permanent**
Modérateur: Franz Althuber, DLA Piper, Vienne
Principales questions de droit des sociétés et de droit de la distribution: Contrats de distribution, immatriculation de succursales
Christophe Héry, Lmt Avocats, Paris
Principales questions de droit fiscal: Définition d'un établissement permanent en droit fiscal international, les règles des conventions fiscales contre les doubles impositions, etc.
Franz Althuber, DLA Piper, Vienne
Frank Buitenwerf, VMW Taxand, Amsterdam
Principales questions de droit des assurances: Assurances D&O, W&I, etc.
Maria Griesmayr, Wolf Theiss, Vienne
13.00 Déjeuner à l'Altis Belém Hotel & Spa
14.00 **PANEL N° 3: L'approche directe: Joint-ventures**
Modérateur: Christophe Héry, Lmt Avocats, Paris
L'organisation et la répartition internes des pouvoirs au sein d'une joint-venture
Barbara Calza, De Berti Jacchia Franchini Forlani, Milan
La limitation de la responsabilité des associés de la joint-venture
Janneke Bakker, Holland Van Gijzen, Rotterdam
Politique des prix de transfert et risque de redressement fiscal
Franz Althuber, DLA Piper, Vienne

Les conditions requises pour détacher un salarié auprès d'une joint-venture

Roeland Hartman, Holland van Gijzen, Amsterdam

- 15.45 Pause-café
16.00 **PANEL N° 4: L'attaque finale: L'acquisition d'une cible locale**
Modérateur: Julia Blind, Kleiner Rechtsanwälte, Stuttgart
L'histoire d'une vraie vie
Roderick Micallef, directeur général de Corinthia Hotel Lisbon
La due diligence, l'une des clés d'une acquisition réussie
Julia Blind, Kleiner Rechtsanwälte, Stuttgart
Les décisions-clés: Actifs ou actions, contrôle partiel ou contrôle total, participation du management, financement
Milena Prisco, Studio Legale Jacobacci, Sterpi, Francetti, Regoli, de Haas & Associati, Turin
La protection des investissements internationaux
Justus Jansen, Brödermann & Jahn, Hambourg
17.30 Fin du programme scientifique de vendredi
19.30 Point de rendez-vous à l'Altis Belém Hotel & Spa pour prendre la navette
20.00 Dîner à la Taberna do Chiado, Calçada Nova de São Francisco 2, 1200-300 Lisbonne

Samedi 25 septembre

- 09.00 Enregistrement
09.30 **Introduction**
Simão Mira, Albuquerque & Associados, Sociedade de Advogados RL, Lisbon
Simulation de négociations : « GO GREEN s'agrandit... »
Des volontaires parmi l'assistance deviendront acteurs. Après le Royaume-Uni, où elle a établi sa première succursale il y a quelque temps, la société GO GREEN USA souhaite développer son activité en Europe. Il s'agit de négocier les différents aspects de cette expansion, la première cible du plan européen étant le Portugal.
11.15 Café servi dans la salle de réunion
11.30 **Simulation de négociations : « GO GREEN s'agrandit... » – Suite**
13.00 Déjeuner chez À Margem, Doca do Bom Sucesso, 1400-038 Lisbonne
Programme social
15.00 Tour Gocar (www.gocartours.pt) (optionnel)
19.30 Point de rendez-vous à l'Altis Belém Hotel & Spa pour prendre la navette
20.00 Dîner au Palácio da Independência, Largo de São Domingos, 11 1150-320 Lisbon (optionnel)

Administration

Venue of the Seminar

Altis Belém Hotel & Spa

Doca do Bom Sucesso, 1400-038 Lisbon

Language – Number of Participants – Cancellation

The seminar will be held in English and in French without simultaneous translation. The number of participants is limited. Enrolment takes place on a first-come, first-served basis. The organisers reserve the right to cancel or modify the seminar. A participant who cannot attend may send a substitute participant without cost. A cancellation of participation will be handled as follows provided the cancellation has been timely sent to AIJA in writing:

- Up to 25 August 2010: Refund of 100% of the registration fees paid deducted by an administrative fee of 50 EUR
- Up to 9 September: Refund of 50% of the registration fee paid deducted by an administrative fee of 50 EUR
- After September 9: No further refund

In order to avoid problems with refunds, we strongly advise those who require a visa to register as early as possible.

Registration Fees

	≤ 10.09.2010	> 10.09.2010
Speaker	EUR 400	EUR 400
AIJA Member - < 35	EUR 400	EUR 525
AIJA Member - ≥ 35	EUR 450	EUR 525
Non AIJA Member	EUR 525	EUR 600
Accompanying person	EUR 150	EUR 150
Optional:		
Saturday dinner		EUR 90
Saturday afternoon Go car tour		EUR 50

AIJA has implemented a scholarship program for young lawyers below 35 years. For details about qualification for such scholarship please refer to the AIJA website www.aija.org and/or the AIJA office.

The registration fee includes attendance at the seminar, documentation, coffee breaks and lunches, the welcome cocktail and Friday Dinner. The accompanying persons' fee includes the welcome cocktail and Friday Dinner.

Registration will only be effective after payment.

Payment should be transferred in EUR with no cost to the organisers to the following account:

IBAN BE08 3630 6439 5613 – BIC/SHIFT BBRUBEBB.

ING – Rue Edith Cavell 32 – BE-1180 Bruxelles

Ref: AIJA “LISBON, Name of the participant”

Accommodation

Accommodation is not included in the registration fee. A limited number of rooms have been reserved at special rates at the hotel conditions indicated below. These rooms will be held until **no later than September 10.**

Seminar Hotel: **Altis Belém Hotel & SPA (www.altishotels.com)**

SGL BB EUR 200,00/night, charges, breakfast buffet incl.;

DBL BB EUR 220,00/night, charges, breakfast buffet incl.

Alternative Hotels:

Jerónimos 8 (www.jeronimos8.com)

SGL/DBL BB EUR 150,00/night, charges, breakfast buffet incl.

(walking distance from the Seminar Venue – 15 min. without high heels)

Hotel Vila Galé, Travessa do Conde da Ponte

1300-141 Lisbon, tel.: (+351) 213 605 400 (www.vilagale.pt)

SGL BB EUR 92,00/night, charges, breakfast, buffet, incl.;

DBL BB EUR 108,00/night, charges, breakfast, buffet, incl..

(no more than 10 min. distance by cab)

Reservations should be made directly with the hotels indicating AIJA Lisbon Seminar.

Dress code: Business (working sessions) or smart casual (evening program).



Lieu du séminaire

Altis Belém Hotel & Spa

Doca do Bom Sucesso, 1400-038 Lisbon

Langue – Nombre de participants – Annulation

Le séminaire se déroulera en anglais et en français sans traduction simultanée. Le nombre de participants est limité. L'inscription est effectuée par ordre chronologique. Les organisateurs se réservent le droit d'annuler ou de modifier le séminaire. En cas d'annulation, tout participant empêché pourra se faire remplacer sans frais. L'annulation d'un participant sera traitée comme suit, à condition d'en faire parvenir la demande à l'AIJA par écrit

- avant le 25 août 2010: remboursement intégral moins 50 EUR de frais de dossier
- avant le 9 septembre 2010: 50% du montant vous seront remboursés
- après le 9 septembre 2010: aucun remboursement n'est possible.

Tout participant empêché pourra se faire remplacer.

Afin d'éviter les problèmes de remboursement, nous conseillons vivement aux personnes qui doivent demander un visa de s'inscrire le plus tôt possible.

Frais d'inscription

	≤ 10.09.2010	> 10.09.2010
Orateur	EUR 400	EUR 400
Membre AIJA - < 35	EUR 400	EUR 525
Membre AIJA - ≥ 35	EUR 450	EUR 525
Non Membre AIJA	EUR 525	EUR 600
Accompagnant	EUR 150	EUR 150
Facultatif:		
Dîner du samedi		EUR 90
Samedi après-midi “Go car tour” (visite en petites voitures)		EUR 50

L'AIJA a mis en place un programme de bourses pour les jeunes avocats de moins de 35 ans. Pour plus de renseignements sur les conditions d'admission à l'obtention d'une bourse veuillez consulter notre site www.aija.org ou/et contacter notre secrétariat.

Les frais d'inscription comprennent la participation aux travaux scientifiques du séminaire, la documentation, les pause-café et déjeuners, le cocktail de bienvenue et le dîner de vendredi. Les frais d'inscription des accompagnants comprennent le cocktail de bienvenue et le dîner de vendredi.

L'inscription ne sera enregistrée qu'après paiement.

Le paiement doit être effectué en EUR, sans frais pour les organisateurs, au compte suivant:

IBAN BE08 3630 6439 5613 – BIC/SHIFT BBRUBEBB.

ING – Rue Edith Cavell 32 – BE-1180 Bruxelles

Ref : AIJA “LISBON, Nom du participant”

Hôtel

L'hébergement n'est pas compris dans les frais d'inscription. Les hôtels repris ci-dessous offre des prix spéciaux aux participants au séminaire et aux accompagnants. Les chambres seront retenues jusqu'au **10 septembre.**

Seminar Hotel: **Altis Belém Hotel & SPA (www.altishotels.com)**

SGL BB EUR 200,00/night, charges, petit-déjeuner inclus;

DBL BB EUR 220,00/night, charges, petit-déjeuner inclus

Alternative Hotels:

Jerónimos 8 (www.jeronimos8.com)

SGL/DBL BB EUR 150,00/night, charges, petit-déjeuner inclus

(5 minutes à pied de l'hôtel du séminaire – 15 minutes avec des hauts talons.)

Hotel Vila Galé, Travessa do Conde da Ponte

1300-141 Lisbon, tel.: (+351) 213 605 400 (www.vilagale.pt)

SGL BB EUR 92,00/nuit (petit-déjeuner et charges inclus);

DBL BB EUR 108,00/nuit (petit-déjeuner et charges inclus)

(plus de 10 minutes en taxi)

Les réservations doivent être faites en indiquant “AIJA Séminaire Lisbonne”

Tenue vestimentaire: tenue de ville (séances de travail) ou décontractée chic (programme du soir).

AIJA IS THE ONLY GLOBAL ASSOCIATION DEVOTED TO LAWYERS AND INHOUSE COUNSEL AGED 45 AND UNDER. AIJA, THROUGH A WIDE RANGE OF MEETINGS, SEMINARS, LAW COURSES AND ADVOCACY, PROMOTES PROFESSIONAL COOPERATION AND FRIENDSHIP AMONG YOUNG, CAREER BUILDING LEGAL PROFESSIONALS AROUND THE WORLD.

INTRIGUED BY ISSUES ON THE CUTTING EDGE OF INTERNATIONAL LAW? INTERESTED TO BUILD AN INTERNATIONAL PRACTICE? EAGER NOT ONLY TO BECOME PART OF A NETWORK OF THOUSANDS OF CAREER BUILDING LAWYERS AND INHOUSE COUNSEL FROM ALL OVER THE WORLD BUT ALSO, WITH A LITTLE EFFORT, TO BECOME THEIR FRIENDS? KEEN TO GO TO SEMINARS RUN BY ENTHUSIASTIC PROFESSIONALS WHO WILL SHARE THEIR IDEAS AND INVOLVE YOU IN DISCUSSIONS ON THE LATEST DEVELOPMENTS IN LAW AND BUSINESS? THEN AIJA IS YOUR ASSOCIATION.

AIJA GIVES LEGAL PROFESSIONALS AN EXCELLENT OPPORTUNITY TO CONTRIBUTE TO IMPORTANT TOPICS CONCERNING THE PROFESSION IN AN INTERNATIONAL ENVIRONMENT. WITHIN AIJA, LAWYERS AND INHOUSE COUNSEL CAN SHARE VIEWS AND EXPERIENCES WITH OTHER COLLEAGUES FROM AROUND THE WORLD AND ENHANCE THEIR PROFESSIONAL SKILLS. WE FOCUS NOT ONLY ON LEGAL SKILLS BUT EQUALLY IMPORTANTLY ON CONTRIBUTING TO THE BROADER PROFESSIONAL DEVELOPMENT OF OUR MEMBERS WHICH IS OF PARAMOUNT IMPORTANCE TO THE 21ST CENTURY LAWYER AND INCLUDES NEGOTIATION AND MANAGEMENT SKILLS AND THE ABILITY TO WORK IN A MULTI-CULTURAL ENVIRONMENT. BY JOINING AIJA YOU WILL BENEFIT FROM THE INPUT OF AND DISCUSSIONS WITH COLLEAGUES ON AN EQUAL FOOTING. WE DO NOT "LECTURE" – WE "SHARE, LEARN AND BENEFIT".

DEFENDING THOSE PRINCIPLES, WHICH ARE AN INTRICATE PART OF THE LEGAL PROFESSION WORLDWIDE, AIJA IS ALSO COMMITTED TO THE DEFENCE OF HUMAN RIGHTS AND THE SOCIAL RESPONSIBILITY OF LEGAL PROFESSIONALS.

L'AIJA EST LA SEULE ASSOCIATION MONDIALE CONSACRÉE AUX AVOCATS ET JURISTES D'ENTREPRISES DE MOINS DE 45 ANS. À TRAVERS UN LARGE CHOIX DE RÉUNIONS, SÉMINAIRES, COURS DE DROIT ET PLAIDOYER, L'AIJA ENCOURAGE LA COLLABORATION ET L'AMITIÉ ENTRE LES JEUNES QUI FONT CARRIÈRE DANS LES PROFESSIONS JURIDIQUES DANS LE MONDE ENTIER.

INTRIGUÉ PAR LES PROBLÈMES QUI TOUCHENT AU DROIT INTERNATIONAL? INTÉRESSÉ PAR LA CRÉATION D'UN CABINET INTERNATIONAL? ENTHOUSIASTE À L'IDÉE DE NE PAS SEULEMENT FAIRE PARTIE D'UN RÉSEAU DE MILLIERS D'AVOCATS OU DE JURISTES DÉMARRANTANT LEUR CARRIÈRE DANS LE MONDE ENTIER, MAIS DE FAIRE UN PETIT EFFORT POUR DEVENIR LEUR AMI? ATTIRÉ PAR DES SÉMINAIRES DONNÉS PAR DES PROFESSIONNELS ENTHOUSIASTES QUI PARTAGENT LEURS IDÉES ET VOUS FONT PARTICIPER AUX DISCUSSIONS SUR LES DERNIERS DÉVELOPPEMENTS EN DROIT DES AFFAIRES? L'AIJA EST VOTRE ASSOCIATION.

L'AIJA DONNE AUX PROFESSIONNELS DU DROIT UNE EXCELLENTE OPPORTUNITÉ DE CONTRIBUER DANS UN ENVIRONNEMENT INTERNATIONAL, AUX SUJETS IMPORTANTS QUI CONCERNENT LA PROFESSION. AU SEIN DE L'AIJA, AVOCATS ET JURISTES D'ENTREPRISES PARTAGENT LEURS VUES ET LEURS EXPÉRIENCES AVEC D'AUTRES COLLÈGUES DE PAR LE MONDE ET AMÉLIORENT LEURS APTITUDES PROFESSIONNELLES. NOUS NE METTONS PAS SEULEMENT L'ACCENT SUR LES COMPÉTENCES LÉGALES MAIS AUSSI SUR DES ASPECTS TELLES QUE LA NÉGOCIATION, LA CAPACITÉ DE GESTION ET L'APTITUDE À TRAVAILLER DANS UN ENVIRONNEMENT MULTICULTUREL, QUI SONT TOUT AUSSI IMPORTANTS POUR LE DÉVELOPPEMENT PROFESSIONNEL DE NOS MEMBRES, ET QUI CONSTITUENT DES COMPÉTENCES PRIMORDIALES, QUE L'AVOCAT DU 21ÈME SIÈCLE DOIT POUVOIR GÉRER. EN REJOIGNANT L'AIJA VOUS BÉNÉFICIEREZ DES IDÉES DE VOS COLLÈGUES ET DE DISCUSSIONS AVEC EUX SUR UN PIED D'ÉGALITÉ. NOUS NE DONNONS PAS DE COURS – NOUS « PARTAGEONS, APPRENNONS ET PROFITONS ».

TOUT EN DÉFENDANT CES PRINCIPES QUI FORMENT UNE PART ESSENTIELLE DES PROFESSIONS JURIDIQUES DE PAR LE MONDE, L'AIJA EST AUSSI UN ARDENT DÉFENSEUR DES DROITS DE L'HOMME ET DE LA RESPONSABILITÉ SOCIALE DES PROFESSIONS JURIDIQUES.

ORGANIZING COMMITTEE COMITÉ D'ORGANISATION

Portugal

Marta de Oliveira Pinto Trindade
Abreu Advogados
Av. das Forças Armadas, 125 - 12.º
1600-079 Lisbon, Portugal
marta.p.trindade@abreuadvogados.com

Dr. Julia Blind
Kleiner Rechtsanwälte
Alexanderstrasse 3
70184 Stuttgart, Germany
jblind@kleiner-law.com

Roberto Luzi Crivellini
ADVOCO studio legale associato
Via Nizza, 8
37121 Verona, Italy
r.luzi@advocolegal.it

Dr. Franz Althuber LL.M.
DLA Piper Weiss-Tessbach
Rechtsanwälte GmbH
Schottenring 14
1010 Wien, Austria
franz.althuber@dlapiper.com

Christophe Héry
Lmt Avocats
5 rue Beaujon
75008 Paris, France
chery@lmtavocats.com

[Young lawyers of every country stand together. They intend to defend those principles which are common and which they consider to be indivisible from the notion of justice and law]

AIJA, Declaration of Athens. Adopted, August 27, 1966.

